KEYNOTE

Panorama des Opérations financières en Chirurgie Digitale et Robotique



Marc GlinerDirecteur Général Fullstim



Panorama des Opérations Financières

Conférence Chirurgie Digitale & Robotique - Septembre 2025

Marc GLINER, Directeur Général

M&A - Panorama des opérations depuis 2012









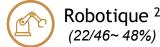












- 1. Pouvant inclure une fonction de planification pré-opératoire
- 2. Pouvant inclure une fonction de planification pré-opératoire et/ou de Guidage et Navigation per-opératoire

M&A - Intensification & Diversification

- 2012 2019: Phase de conquête « I need a robot! »
 - Méga-deals fondateurs (>1 Md\$) qui ont défini le marché
 - 19 acquisitions Valeur moyenne : 706 M\$
 - Objectif : Acheter son droit d'entrée















- 2020 : Phase d'expansion « I want the best robot! »
 - Accélération du volume: 22 acquisitions Valeur moyenne 400 M\$
 - Expansion à de nouvelles indications
 - Modernisation et différenciation







Levées de Fonds - Panorama des opérations 2024



Tissus durs $(17/36 \sim 47\%)$





















HORIZON SURGICAL SYSTEMS

























ROBEAUTE





















- Pouvant inclure une fonction de planification pré-opératoire
- Pouvant inclure une fonction de planification pré-opératoire et/ou de Guidage et Navigation per-opératoire

Levée de Fonds - Croissance & Nouveaux Modèles

2024

1,4 Mds \$ levés



Cardiovasculaire

Ophtalmologie

2024 vs 2023

+79% en montant levé

+105% en nombre d'opé.

En France, Hausse marquée: +32% 95 M \$ à 125 M \$





2025 ... Déjà bien lancé!

700 M \$ levés sur le premier semestre



--- L'innovations touche aussi les modes de financement

_ VC / Business Angels / Family Offices

Levée Mixte VC & Strategics

Build-to-buy avec option d'achat

Build-to-buy avec obligation d'achat

Baisse du risque pour l'investisseur

OU

Financement par contrats

Pas d'investisseurs

Un modèle qui fait ses preuves : Le build-to-buy

1 Innovateur



- 1 Financier



1 Stratégique



Investissement

jusqu'à 458 M \$

25.07.2025

Plus de sérénité:

- Visibilité sur le financement si des Milestone prédéfinies sont atteintes
- Equity Story claire pour les fondateurs

Moins de risque :

- Voie vers l'exit plus concrète
- Contrôle conservé en cas de désalignement

Plus de flexibilité:

- Acquisition à un prix fixé
- Contrôle des spécs. finales du produit
- Financement externalisé de la R&D sans impact sur le compte de résultat

Autres Exemples:



ecential roboticsJohnson & Johnson Med Tech







La base de données Excel, sera mise à disposition sur le site ECCAMI pour les adhérents!